

Die WEAT ist mit über 5.000 angeschlossenen Tankstellen marktführend in der elektronischen Abrechnung von bargeldlosen Zahlungsmitteln.

Auf den WEAT-eigenen Systemen werden pro Jahr über 370 Millionen Karten-Zahlungen autorisiert und bei den entsprechenden Banken und Kartenherausgebern eingereicht. Als großer Netzbetreiber ist WEAT europaweit tätig und hat sich als Branchenführer für den Netzbetrieb und die Automation im Tankstellengeschäft etabliert. Zusätzlich unterstützt WEAT intensiv die Mobilitätswende und wird verschiedene Produkte zur Abrechnung von Ladestrom anbieten.

Aus diesem Grund sucht die WEAT zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Sales Projektleiter (m/w/d) im Umfeld der Mineralölbranche und E-Mobility/ Ladesäulenmanagement

Ihr Verantwortungsbereich:

- Leitung von Projekten zur nachhaltigen Steigerung der vertrieblichen Effizienz, Effektivität und Qualitätsanalyse bestehender Vertriebsansätze, -strukturen und -prozesse
- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Erstellung von Marktanalysen für die Produktentwicklung im Innen- und Außenverhältnis
- Koordination/Abstimmung der Abteilungen bei bereichsübergreifenden Tätigkeiten
- Unterstützung des Vertriebs und Office bei allgemeinen Aufgaben
- Organisation von Marketingmaßnahmen
- Unterstützung der Geschäftsführung im Projektbereich und allgemeinen Aufgaben
- Organisationsunterstützung im Vertrieb und Office

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Berufsausbildung
- Sie können bereits auf eine kaufmännische oder vertriebliche Berufserfahrung zurückblicken und besitzen bereits Kenntnisse im Projektmanagement
- Sie haben überzeugende kommunikative Fähigkeiten sowie ein gutes Verhandlungsgeschick
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen, technischen Produkten wäre von Vorteil

Warum sollten Sie mit uns zusammenarbeiten:

- Flexible Arbeitszeiten
- 32 Tage Urlaub und zwei feste Homeoffice Tage
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein interessantes, abwechslungsreiches und soziales Arbeitsumfeld.
- Tankkartenzuschuss
- Parkplatz im Herzen von Düsseldorf
- Stetige Weiterbildung und Perspektiven zur persönlichen und fachlichen Entwicklung
- Sehr gute Anbindung an das öffentliche Verkehrsnetz
- Umfangreiche Fortbildungsmöglichkeiten
- Zusätzlich zum Gehalt eine leistungsbezogene Bonuskomponente

Noch Fragen:

Unsere Ansprechpartner Herr Philip Panitzki beantwortet sie Ihnen gerne per Mail unter: philip.panitzki@weat.de. Oder bewerben Sie sich über den folgenden Link direkt bei uns: weat.heavenhr.com/jobs/_XvWToXQQOO4IAAGm4kNZMw_/apply